

Lagerhaus Lohn  
Commerce des produits agricoles  
4573 Lohn-Ammannsegg

Latin, 17 janvier 2005

Monsieur  
Werner Rathgeb  
Rohrlicker  
8476 Unterstammheim

**Pommes de terre préemballées**

**Cher Werner**

**Il y a quelques années tu as créé un nouveau marché de pommes de terre avec une ligne de préemballage complètement nouveau sous une image d'apparition révolutionnaire. Notre société t'a aidé et a organisé aussi le financement de ce matériel de préemballage très cher. Ce produit a fortement augmenté la vente des pommes de terre et a été ensuite un grand succès ( marché des pommes de terre) pour Lagerhaus Lohn SA comme aussi pour la famille Rathgeb et plus tard pour Le Potager du Château SA.**

**Nous avons pu acheter environ 650 tonnes de pommes de terre en plus des producteurs, et ensuite les revendre à toi. La valeur de ces pommes de terre avec le préemballage a dépassé Fr 600'000.- Tu as pu encaisser une marge de Fr. 0.20 par kg. J'estime que tes frais réels pour ta vente se chitTraient au maximum à Fr 10'000.- par an. Autrement dit, avec les pommes de terre fournies par nous, le bénéfice net montait à Fr. 110'000.- par an pour la famille Rathgeb et plus tard pour Le Potager du Château SA.**

**Une fois que tu as quitté l'entreprise au mois d'août 2003, les problèmes ont commencé à se poser. Les paiements se sont effectués avec un grand retard, et finalement plus du tout. Ton épouse TARTAMPIONE ou ses employés ne nous ont fait que ses promesses dans le vide, sans nous payer. Ensuite pour raison de non paiement nous nous sommes vus contraint, de refuser toutes les livraisons.**

**Il nous manque maintenant, a) l'argent pour beaucoup de livraison  
b) que devons nous faire avec tout ce matériel de préemballage couteux ?  
a) le marché du débouché pour les pommes de terre produites.**

**Nous te demandons maintenant, ( car TARTAMPIONE n'est jamais atteignable ), comment tu dédommagera notre perte sèche ?**

**Pour une réponse vite,  
Avec ses meilleures salutations,**

**Lagerhaus Lohn SA**

**Walter Steiner**

# Lagerhaus Lohn

Lohn, 17. Januar 2005

Agrarhandel  
Postfach 314  
4573 Lohn-Ammannsegg

Herrn  
Werner Rathgeb  
Rohracker  
8476 Unterstammheim

Abgepackte Kartoffeln

Geschätzter Werner

Vor einigen Jahr« hast Du mit einer völlig neuartigen Verpackungs-  
linie unter einem modernen Erscheinungsbild einen neuen Kartoffel-  
markt erschlossen.

Unsere Firma half Dir dabei und besorgte auch die Finanzierung  
des sehr teuren Packmaterials.

Dieses Produkt steigerte die Kartoffelverkäufe stark und war für  
die Lagerhaus Lohn AG (Kartoffelabzatz!) wie auch für die Familie  
Rathgeb und später die Potager du Château SA ein grosser Erfolg.

Wir konnten von den Bauern rund 650 Tonnen zusätzliche  
Kartoffeln abnehmen und an Dich liefern. Der Wert dieser  
Kartoffeln mit der Verpackung belief sich auf gut Fr. 600'000,-.  
Davon konntest Du eine Marge von 20 Rp je kg verbuchen. Ich  
schätze, dass Deine Fixkosten für die Weitervermarktung maximal  
Fr. 10'000.-- pro Jahr betragen. Mit anderen Worten An den von uns gelieferten  
Kartoffeln betrug der Verdienst für die Familia Rathgeb bzw. für  
dis Potager du Château SA rund Fr. 110'000.-- pro Jahr.

Nachdem Du den Betrieb im August 2003 verlassen hast, begannen  
die Probleme. Die Zahlungen trafen mit grosser Verspätung und Spä-  
ter gar nicht mehr \*in. Deine Frau TARTAMPIONE oder deren Angestellte  
haben uns nur vertröstet.

Schliesslich mussten wir wegen den ausbleibenden Zahlungen die Lie-  
ferungen einstellen.

Uns fehlt jetzt a) des Geld für viele Lieferungen  
b) was sollen wir mit den teuren Folien?  
a) der Absatzkanal für die produzierten  
Kartoffeln.

Wir fragen Dich jetzt (TARTAMPIONE ist ja nie erreichbar), wie Du  
uns den entstandenen Schaden und Ertragsausfall vergüten willst?

Auf baldige Antwort.

Mit freundlichen Grüssen

IPe)

Lege. aus Lohn AG  
Walter Steiner