

Lagerhaus Lohn  
Commerce des produits agricoles  
4573 Lohn-Ammannsegg

Lohn, 17 janvier 2005

Monsieur  
Werner Rathgeb  
Rohracker  
8476 Unterstammheim

Pommes de terre préemballées

Cher Werner

Il y a quelques années tu as créé un nouveau marché de pommes de terre avec une ligne de préemballage complètement nouveau sous une image d'apparition révolutionnaire. Notre société t'a aidé et a organisée aussi le financement de ce matériel de préemballage très cher. Ce produit a fortement augmenté la vente des pommes de terre et a été ensuite un grand succès ( marché des pommes de terre) pour Lagerhaus Lohn SA comme aussi pour la famille Rathgeb et plus tard pour Le Potager du Château SA.

Nous avons pu acheter environ 650 tonnes de pommes de terre en plus des producteurs, et ensuite les revendre à toi. La valeur de ces pommes de terre avec le préemballage a dépassé Fr 600'000.-. Tu as pu encaisser une marge de Fr. 0.20 par kg. J'estime que tes frais réels pour ta vente se chiffraient au maximum à Fr 10'000.- par an. Autrement dit, avec les pommes de terre fournies par nous, le bénéfice net montait à Fr. 110'000.- par an pour la famille Rathgeb et plus tard pour Le Potager du Château SA.

Une fois que tu as quitté l'entreprise au mois d'août 2003, les problèmes ont commencés à se poser. Les paiements se sont effectués avec un grand retard, et finalement plus du tout. Ton épouse Patrizia ou ses employés ne nous ont fait que ses promesses dans le vide, sans nous payer. Ensuite pour raison de non paiement nous nous sommes vus contraint, de refuser toutes les livraisons.

Il nous manque maintenant, a) l'argent pour beaucoup de livraison

- b) que devons nous faire avec tout ce matériel de préemballage couteux ?
- c) le marché du débouché pour les pommes de terre produites.

Nous te demandons maintenant, (car Patrizia Rathgeb n'est jamais atteignable), comment tu dédommagera notre perte sèche ?

Pour une réponse vite,  
Avec ses meilleures salutations,

Lagerhaus Lohn SA

Walter Steiner



**Lagerhaus Lohn**  
Agrarhandel  
Postfach 314  
4573 Lohn-Ammanegg

Lohn, 17. Januar 2005

Herrn  
Werner Rathgeb  
Rohracker  
8476 Unterstammheim

### Abgepackte Kartoffeln

Geschätzter Werner

Vor einigen Jahren hast Du mit einer völlig neuartigen Verpackungs-  
linie unter einem modernen Erscheinungsbild einen neuen Kartoffel-  
markt erschlossen.

Unsere Firma half Dir dabei und besorgte auch die Finanzierung des  
sehr teuren Packmaterials.

Dieses Produkt steigerte die Kartoffelverkäufe stark und war für  
die Lagerhaus Lohn AG (Kartoffelabsatz!) wie auch für die Familie  
Rathgeb und später die Potager du Château SA ein grosser Erfolg.

Wir konnten von den Bauern rund 650 Tonnen zusätzliche Kartoffeln  
abnehmen und an Dich liefern. Der Wert dieser Kartoffeln mit der  
Verpackung belief sich auf gut Fr. 600'000.--. Davon konntest Du  
eine Marge von 20 Rp je kg verbuchen. Ich schätze, dass Deine  
Fixkosten für die Weitervermarktung maximal Fr. 10'000.-- pro  
Jahr betragen. Mit anderen Worten: An den von uns gelieferten  
Kartoffeln betrug der Verdienst für die Familie Rathgeb bzw. für  
die Potager du Château SA rund Fr. 110'000.-- pro Jahr.

Nachdem Du den Betrieb im August 2003 verlassen hast, begannen  
die Probleme. Die Zahlungen trafen mit grosser Verspätung und spä-  
ter gar nicht mehr ein. Deine Frau Patricia oder deren Angestellte  
haben uns nur vertröstet.

Schliesslich mussten wir wegen den ausbleibenden Zahlungen die Lie-  
ferungen einstellen.

Uns fehlt jetzt a) das Geld für viele Lieferungen

b) was sollen wir mit den teuren Folien?

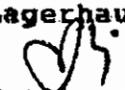
c) der Absatzkanal für die produzierten Kartoffeln.

Wir fragen Dich jetzt (Patricia Rathgeb ist ja nie erreichbar),  
wie Du uns den entstandenen Schaden und Ertragsausfall vergüten  
willst?

Auf baldige Antwort.

Mit freundlichen Grüssen

Lagerhaus Lohn AG

  
Walter Steiner

Für die Bauern, den Handel, die Verbraucher und für unsere Umwelt